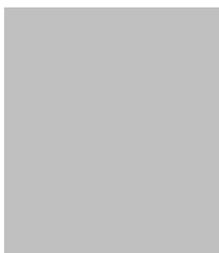


## INFORMAZIONI PERSONALI

## MARA RUSTICHELLI



Indirizzo: Via E. De Amicis,11 – 62100 Macerata - Italia

Telefono: 0733-265081 p.line 340-9499594

Codice Fiscale: RST MRA 77S50 E783I

Email: [mara.rustichelli2017@gmail.com](mailto:mara.rustichelli2017@gmail.com)

Sesso Femmina | Data di nascita 10-11-1977 | Nazionalità Italia

POSIZIONE RICOPERTA  
OCCUPAZIONE DESIDERATA

Titolare di un Agenzia Immobiliare dal 2019 ad oggi.

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

Sostituire con date (da - a)

DAL 2003 AL 2019

Agente Immobiliare presso l'Agenzia Gabetti di Macerata Via Carducci,17

Responsabile vendite e affitti, partendo dalla ricerca dell'immobile, e gestione del cliente, contatti telefonici e gestione del programma TreePlat, piattaforma che consente inserendo i dati dell'immobile e del cliente di poter fare incroci e consentire di trovare prima l'acquirente ideale in modo più veloce e di poter ridurre i tempi di vendita.

Gestione contratti di locazione

Gestione pagamenti

La mia scelta è stata dirottata verso l'agenzia Gabetti in quanto significa scegliere la professionalità e l'esperienza di un gruppo presente da oltre 60 anni sul mercato immobiliare, una vastissima esperienza nell'intermediazione e una presenza capillare sul territorio italiano, Gabetti è da sempre il principale punto di riferimento nel settore immobiliare, un marchio storico capace di rinnovarsi negli anni, coniugando i valori della tradizione, serietà e affidabilità con quelli della modernità e dell'innovazione e del dinamismo.

L'agenzia Gabetti mi consente di poter svolgere nel migliore dei modi e, di assistere in maniera costante le parti in ogni fase dell'operazione fino alla conclusione nel rispetto del codice etico aziendale.

L'attività svolta presso l'ufficio è l' ANALISI DI VENDIBILITA' E CONSULENZA

Valutazione e Individuazione del miglior prezzo realizzabile di mercato, conoscere il valore del proprio immobile è la prima informazione da conoscere per iniziare la vendita, l'acquisto o la locazione.

Grazie ad una accurata conoscenza del mercato immobiliare locale e alla costante analisi delle intermediazioni proprie, ciò mi consente di fornire una valutazione all'immobile in linea con l'andamento di mercato.

Si stabilisce inoltre un PIANO DI PROMOZIONE

**PIANO DI COMMERCIALIZZAZIONE:**

Selezione dell'acquirente attraverso le richieste clienti registrate dall'agenzia e ricevute tramite treeplat e gestione della trattativa sino alla sottoscrizione della proposta di acquisto sopralluoghi all'immobile e razionalizzazione degli appuntamenti.

Presentazione dell'immobile in maniera oggettiva e professionale e gestione competente anche su tutti gli aspetti e le caratteristiche peculiari, in fine assistenza e coordinamento delle parti fino alla chiusura della compravendita o del contratto di locazione.

**DAL 2000 AL 2003**

Impiegata con la mansione di segretaria di azienda e responsabile dello spaccio aziendale presso la " Ro.pa.m. Srl", azienda leader nel settore per la realizzazione di abbigliamento sportivo.

**DAL 1998 AL 2000**

Commessa in un negozio di abbigliamento di camiceria "AND CAMICERIA" nel centro storico di Macerata, occupandomi di vendita diretta, allestimento vetrine e sistemazione ed organizzazione del magazzino.

**DAL 1997 AL 1998**

Diplomata all'ISTITUTO PROFESSIONALE PANNAGGI di Macerata come analista contabile, voto 38/60.

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

Sostituire con date (da - a)

**Corsi di formazione professionale gestiti dal Fra Gabetti**

Avendo la GABETTI HOLDING una scuola di formazione professionale, ho frequentato dei corsi mirati al miglioramento e l'aggiornamento dell'attività stessa.

I corsi di formazione riguardano principalmente comunicazione, negoziazione e telemarketin.

**COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre **ITALIANO**

Altre lingue	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
FRANCESE	BUONO	DISCRETO	DISCRETO	DISCRETO	SUFFICIENTE
INGLESE	BUONO	DISCRETO	DISCRETO	DISCRETO	SUFFICIENTE

- Competenze comunicative Possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di responsabile vendite
- Competenze organizzative e gestionali Responsabile vendite ufficio Gabetti di Macerata. (attualmente responsabile di un team di 2 persone)
- Competenze professionali Sostituire con le competenze professionali possedute non indicate altrove. Esempio:  
▪ buona padronanza dei processi di controllo qualità (attualmente responsabile del controllo qualità)
- Competenze informatiche Sostituire con le competenze informatiche possedute. Specificare in quale contesto sono state acquisite. Esempio:  
▪ buona padronanza degli strumenti Microsoft Office
- Altre competenze Sostituire con altre rilevanti competenze non ancora menzionate. Specificare in quale contesto sono state acquisite. Esempio:  
▪ falegnameria
- Patente di guida Patente di Tipo B.
- Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

ALLEGATI

---

Rustichelli Mara